



DOSSIER DE PRESSE

www.e-bouteille.fr :

LE PREMIER SITE DE VENTE- ACHAT DE PARTICULIER A PARTICULIER EXCLUSIVEMENT RESERVE AU VIN

e-bouteille.fr est le premier site de vente et achat de particulier à particulier exclusivement réservé au vin. Le secret sur lequel repose tout le système : une gestion de cave gratuite, rapide, dynamique et interactive. e-bouteille.fr propose également des rencontres avec des vigneron hors des circuits traditionnels ainsi qu'une sélection originale de vins mis en vente par des cavistes.

Créé par Xavier HUBERT, un bordelais féru de vin et informaticien hors pair, e-bouteille.fr est « le » site de vin pratique, dynamique et sûr destiné à l'amateur curieux et passionné.

Sommaire

LE VIN DE PARTICULIER A PARTICULIER. Les introuvables sont sûrement sur le site !

UNE GESTION DE CAVE RAPIDE ET DYNAMIQUE. Plus de 30 000 entrées référencées !

LES VINS DECOUVERTE

LE PROFESSIONNALISME

www.e-bouteille.fr

E.mail : contact@e-bouteille.fr - Tel. 0825 005 001

Contact presse : Sîtâ Garros - Email : sita@prformance.com - Tel. 0975 768 352



LE VIN DE PARTICULIER

A PARTICULIER

JE VENDS EN TOUTE SECURITE :

Ma cave est un peu déséquilibrée, trop de bouteilles d'un cru et pas assez d'un autre, et je souhaite acquérir des nouveautés ou juste spéculer. Très simplement, par quelques clics, je signale que je désire vendre certaines de mes bouteilles. Contrairement à d'autres sites, inutile de faire des lots. Je donne simplement mon prix de vente à l'unité, **e-bouteille.fr se chargera de la gestion de mon stock au fur et à mesure des ventes effectuées**. L'acheteur fait sa commande sur le site et règle par carte bancaire. Je suis aussitôt informé de la transaction. Il ne me reste qu'à valider la commande et l'expédier directement à l'acheteur selon le mode choisi (retrait chez le vendeur, UPS, Colissimo ou Chronopost). Dès la commande livrée, je reçois le paiement, déduction faite de la facturation e-bouteille.fr.

LES INTROUVABLES SONT SUREMENT SUR LE SITE !

Nous ne sommes pas chez un négociant ou un caviste mais dans les caves de centaines de particuliers qui possèdent certainement des flacons merveilleux qui ne sont plus, à de rares exceptions près, sur le marché. Je suis un amateur de Mouton Rothschild et je cherche désespérément le millésime 1967 pour l'anniversaire de mon épouse. Il est peut être là. Il me suffit de naviguer dans les caves ou d'utiliser le moteur de recherche pour faire une proposition à l'heureux détenteur de la bouteille de mes rêves. Ce dernier, qui n'avait a priori peut-être pas l'intention de la vendre, pourra ou non donner suite à ma demande, voire même me faire une contre-proposition. **Cette possibilité de « vente à l'envers » est tout à fait inédite et novatrice**, d'autant plus qu'il me suffit d'enregistrer mon choix et je serai averti par mail dès que l'occasion se présentera.

www.e-bouteille.fr

E.mail : contact@e-bouteille.fr - Tel. 0825 005 001

Contact presse : Sîtâ Garros - Email : sita@prformance.com - Tel. 0975 768 352



UNE GESTION DE CAVE

RAPIDE ET DYNAMIQUE

Pour la première fois, l'amateur de vin pourra ranger sa cave de manière rapide, ludique et dynamique grâce au logiciel de gestion de cave **entièrement gratuit**.

Il est inutile d'inscrire toutes les données. Par quelques clics sur les 30 000 entrées référencées qui sont perpétuellement mises à jour, l'internaute pourra gérer ses bouteilles comme dans une cave réelle. Il n'aura à renseigner que les informations d'entrée en cave (le nombre de bouteilles, le conditionnement (75cl, 35cl, magnums, ...) Il pourra même organiser ses casiers pour visualiser en permanence l'état de ses stocks par cru, région et millésime et imaginer ainsi de se réapprovisionner, de déguster rapidement, ...

Pour chaque bouteille ou caisse de bouteilles, il est possible d'indiquer également l'état des étiquettes, le niveau des bouteilles, le nombre de bouteilles en stock et, parmi celles-ci, les bouteilles destinées à la vente. Ces dernières sont automatiquement inscrites dans le catalogue e-bouteille.fr. Pas de sauvegarde à faire puisque les données sont en ligne et il est bien sûr possible de consulter sa cave depuis n'importe où, et pourquoi pas, la montrer à des amis. L'anonymat est garanti car chacun entre son pseudo.

Des photos peuvent également être téléchargées pour chaque bouteille entrée en cave. Elles permettent alors d'illustrer ou de compléter les annonces.

www.e-bouteille.fr

E.mail : contact@e-bouteille.fr - Tel. 0825 005 001

Contact presse : Sîtâ Garros - Email : sita@prformance.com - Tel. 0975 768 352



LES VINS DECOUVERTE

EN DIRECT DES PRODUCTEURS :

Quelques producteurs que l'on ne trouve ni dans les circuits traditionnels ni dans la Grande Distribution ont décidé de présenter leurs vins sur e-bouteille.fr et de vous raconter leur histoire. Vins, vigneron et propriétés sont très personnalisés. Vous saurez tout sur leur histoire, les hommes et femmes qui élaborent le vin. Vous pourrez ainsi sans bouger de chez vous pénétrer à l'intérieur des propriétés et acheter leurs bouteilles à des prix très compétitifs. Catherine Craveia-Goyaud, par exemple, vous ouvrira les portes de son Château Roumieu à Barsac, dans le sauternais.

LA SELECTION DU CAVISTE :

Dans cet espace, l'internaute trouvera une sélection de bouteilles spécialement mises en ligne par des professionnels désireux de faire profiter à une clientèle plus large des « bonnes affaires » qu'ils ont en magasin. Les prix seront attractifs mais les stocks forcément limités. Une autre manière de découvrir des vins intéressants !

www.e-bouteille.fr

E.mail : contact@e-bouteille.fr - Tel. 0825 005 001

Contact presse : Sîtâ Garros - Email : sita@prformance.com - Tel. 0975 768 352



LE PROFESSIONNALISME

VENTES ET ACHATS VRAIMENT SECURISES

e-bouteille.fr ne s'occupe que de vin... et rien d'autre. Il est aussi un réel intermédiaire de confiance entre les vendeurs et les acheteurs, le site veillant au bon déroulement des échanges.

e-bouteille.fr encaisse le produit des ventes à la commande et n'effectue les règlements aux vendeurs particuliers ou professionnels que lorsque les bouteilles sont effectivement arrivées à bon port. Tout le monde est rassuré et le site s'occupe même de la logistique et du suivi des expéditions.

XAVIER HUBERT : UN PROFESSIONNEL

Xavier HUBERT a 43 ans. Formé durant 5 ans à l'école hôtelière de Bordeaux, il a d'abord travaillé dans la gestion de résidences hôtelières. Puis, il ouvre un hôtel restaurant 2 étoiles à Mérignac pour ensuite devenir directeur régional d'une grande chaîne, poste où il est chargé de la cohésion entre toutes les équipes. Il crée sa propre société de gestion hôtelière et a même investi dans une société de vignobles.

Xavier Hubert a toujours été fasciné par le vin ce qui l'amène à se constituer au fil des années une cave tout à fait intéressante. Il ne trouve malheureusement pas sur le marché un logiciel de gestion de cave qui le satisfasse pour comptabiliser et gérer sa cave. Excellent informaticien, il développe lui-même un logiciel.

Il constate par ailleurs les aléas des ventes de vins entre particuliers. Une idée en amenant une autre, e-bouteille.fr est né !

www.e-bouteille.fr

E.mail : contact@e-bouteille.fr - Tel. 0825 005 001

Contact presse : Sîtâ Garros - Email : sita@prformance.com - Tel. 0975 768 352